

# 一针超百万元 “天价抗癌药”有望首次纳入商保

有药企结束价格协商后难掩喜色,称“谈得很顺利”



近日,一针百万元的抗癌药CAR-T再上热搜。据多家媒体此前报道,包括合源生物的纳基奥仑赛注射液在内的CAR-T产品,有望在今年的商保创新药目录价格协商中实现突破。

据国家医保局官网消息,10月30日至11月3日,该局组织开展2025年国家基本医保药品目录谈判竞价和商保创新药目录价格协商工作,120家内外资企业现场参与,其中参与基本医保药品目录谈判竞价的目录外药品127个,参与商保创新药目录价格协商的药品24个。

11月6日,复星凯瑞、科济药业等药企相关人士向成都商报-红星新闻记者表示,公司CAR-T产品是否将纳入商保,最终结果要等待国家医保局公布。

**相关药企:“谈得很顺利”,最终结果尚待公布**

资料显示,CAR-T疗法是嵌合抗原受体T细胞免疫疗法的简称,主要用于白血

病、淋巴瘤和多发性骨髓瘤,简单说就是从患者体内采集免疫细胞,经基因改造后变成精准识别癌细胞的“生物导弹”,回输体内专门攻击癌细胞,对部分难治性血液肿瘤疗效显著。由于“一人一药”的定制属性,CAR-T定价普遍高达百万元一针,让无数血液肿瘤患者望而却步。

10月30日至11月3日,为期五天的国家医保谈判举行。据媒体报道,与往年的最大差异是,“国谈”前三天进行国家医保目录的谈判,最后两天启动首次商保创新药目录谈判。据介绍,今年是首次引入创新药目录的一年,国家医保局在规则上创新了价格协商机制,协调药企与商保进行价格协商。

记者注意到,今年9月,国家医保局宣布完成2025年国家基本医保目录及商保创新药目录调整的专家评审工作,5款CAR-T疗法均通过了商保创新药目录专家评审,分别是合源生物的纳基奥仑赛注射液、驯鹿生物的伊基奥

仑赛注射液、复星凯瑞的阿基仑赛注射液、药明巨诺的瑞基奥仑赛注射液、科济药业的泽沃基奥仑赛注射液。

过去由于价格高昂,CAR-T始终未能踏进国家医保谈判“门槛”,因此在今年商保价格协商中能否实现突破也成为患者与相关药企关注的话题。

11月2日,据财联社等媒体现场报道,合源生物谈判代表结束价格协商后难掩喜色,称“我们谈得很顺利”,但最终结果还将以医保局最终公布为准。据了解,合源生物的CAR-T药物定价为99.9万元/针,是目前国内价格最低的CAR-T药物。

近日,记者通过邮件、电话联系包括合源生物在内的5家CAR-T厂商,试图了解本次商保价格协商情况。复星凯瑞相关工作人员表示,目前还没有接到消息,有结果会由国家医保局进行公布。科济药业相关工作人员也表示,目前这件事正在进展中,还在等待通知,有结果医保局会统一公布。

## 创新疗法:费用动辄百万,实际覆盖患者不多

作为高值创新疗法的代表,CAR-T近年来在国内临床实践中获得了一定认可。

2021年6月,复星凯瑞的阿基仑赛注射液成为中国首个上市的CAR-T产品,获批用于二线及以上治疗后复发/难治性大B细胞淋巴瘤成人患者。同年9月,药明巨诺的

瑞基奥仑赛注射液上市。2023年,驯鹿生物的伊基奥仑赛注射液、合源生物的纳基奥仑赛注射液先后上市。科济药业的泽沃基奥仑赛注射液在2024年2月获批,适应症与伊基奥仑赛一致。

据第一财经此前报道,2024年10月,CAR-T疗法已第四年无缘医保谈判桌,业界对于这一结果早有预判:年治疗费用动辄百万,与“国谈”中“五十万不谈,三十万不进”的隐形门槛相距甚远。

从价格方面看,除了合源生物的CAR-T产品,复星凯瑞、药明巨诺、驯鹿生物、科济药业的产品均高于百万元,依次为120万元/针、129万元/针、116.6万元/针、115万元/针。

“我们原价是115万,可能不同地区有一定的优惠政策。”据前述科济药业相关工作人员介绍,该公司CAR-T

产品的销售由华东医药负责。

值得注意的是,尽管CAR-T疗法因“天价”知名,但实际覆盖的患者并不多。

科济药业财报显示,2025年上半年实现收入约5100万元,同比增长约703.8%,收入的增长主要得益于CAR-T产品(商品名“赛恺泽”)。根据其销售合作方华东医药的财报,2025年上半年,该公司共向科济药业下达111份有效订单。以此粗略计算,赛恺泽的出厂价约为46万元。

药明巨诺财报显示,2025年上半年实现收入1.06亿元,其中来自CAR-T疗法的销售收入为8124万元,按照目前国内CAR-T疗法在百万元左右的平均价格计算,该公司瑞基奥仑赛注射液上半年覆盖的患者或不到100人。

据《成都商报》



## 从技术到管理,用匠心点亮建筑设计之路

在中建筑港集团有限公司的设计管理一线,田宇以细腻与坚韧在平凡岗位上书写着不凡。作为设计管理岗人员并兼任部分条线管理职责,她将严谨的职业素养与建筑行业的刚毅特质相融合,在设计优化、跨部门协同与技术应用等方面屡创佳绩,成为设计研究院中的亮丽风景。

### 精益设计, 管理增效展作为

田宇将精细化管理理念贯穿项目全生命周期,从标前营销到竣工结算,通过设计优化与成本管控,累计为近百个项目提质增效。她常说:“设计优

化不仅需要扎实的专业功底,更是一门融合创新与匠心的综合艺术。”

在推进设计优化标准化进程中,她牵头构建涵盖建筑、结构、机电等多专业的优化模板,显著提升了工作效率,为项目降本增效提供了坚实支撑。在标准化管理推动下,设计优化立项额自2023年至2025年实现连续翻番。

田宇始终践行“设计引领、服务现场”理念,深入施工一线,协同团队高效解决技术问题,确保设计方案精准落地。通过高效的设计交底与动态技术支持,她大幅缩短响应时间,提升了施工配合度。由她负责

的项目施工组织方案审核率始终保持100%,为高质量建设保驾护航。

作为复合型技术管理人才,田宇持续推动管理机制创新。自2024年全员竞聘后,她同时承担专业设计与技术质量等职能管理工作,积极协同商务、市场经营等条线,通过多措并举提升设计院整体效能。通过搭建高效沟通平台,她推动设计管理体系持续优化,为职能升级与系统建设注入新动力。

### 勇于创新, 零碳项目显担当

为响应国家“双碳”战略,

设计研究院积极布局战略性新兴产业。田宇参与多个战新产业投标项目,实现公司重点新兴领域全覆盖。

在某一零碳农业项目中,面对现代农业温室的全新技术挑战,她系统钻研技术规范,完成方案设计与工程量统计。在项目前期阶段,她带领团队紧扣项目特点,持续推进设计优化,协助项目实现显著降本增效,以卓越专业能力和实干精神为企业拓展新兴领域奠定基础。

### 持续学习, 专业进阶促成长

工作之余,田宇秉持“学

习力就是竞争力”的理念,制定系统职业规划,善用碎片时间自我提升。她先后取得一级注册建造师和一级注册建筑师职业资格,并钻研BIM正向设计等前沿技术,于2025年山东省水运系统职工职业技能大赛中荣获三等

奖。经过不懈努力,她不仅提升了个人能力,也为设计院资质升级与市场拓展提供了有力支持。

从技术到管理,田宇始终坚守专注与务实,以扎实的专业能力和高度的敬业精神树立团队榜样,生动诠释了当代建筑行业职工的职业风采与担当。

通讯员 赵聪聪